



ALDO *Gutiérrez*

Mentor de ventas
& servicio al cliente



Creador intelectual de
Bogotá Despierta



Speaker
EXMA



HONOR
Member



UN APASIONADO POR LA PROFESIONALIZACIÓN DE LAS VENTAS Y EL SERVICIO.

Empresario | Consultor empresarial | Catedrático de la Universidad EAN
Conferencista internacional especializado en ventas y servicio | Speaker EXMA | Honor Member CXLA |

Su mundo es el comercial, él de las infinitas oportunidades ¡

Es el creador intelectual de la actividad comercial Bogotá Despierta que cumple activamente más de 17 años y congrega hoy alrededor de 7.000 establecimientos de comercio con ventas anuales de U\$40mm.

Acumula una trayectoria de 25 años dedicados al trabajo y estudio de la productividad comercial en empresas de diferentes sectores económicos.

Actualmente es Director de la agencia de medios y servicios Publidirect, de la Revista Zona E, Catedrático de la Universidad EAN, Consultor comercial de diferentes compañías a nivel latinoamericano y Conferencista internacional- Speaker EXMA- Honor member CXLA.

Comunicador social y Periodista, especialista en Gerencia Empresarial con estudios de alta gerencia de mercadeo, ventas y neurobranding de la Universidad de los Andes. MD en mercadeo visual del marketing-London Institute.

Su propósito es compartir y difundir conocimiento estructurado y experiencial que despierten y lleven a la ACCIÓN y los resultados.

Experiencia global



+8K
asistentes



+150K
eventos como Speaker



+25
años de experiencia
trabajando con marcas

PUBLICACIONES Y ENTREVISTAS



Escogido por **La Nota Económica** como uno de los líderes actuales del panorama nacional

EXPERIENCIA CON ALGUNAS MARCAS



NO SE CIERRAN
SE ABREN **NEGOCIOS**
VENTAS



Incremente sus ventas
y nivel de servicio

ALDO
Gutiérrez

Mentor de ventas
& servicio al cliente

AUTOR Y CONFERENCISTA DE:

VENTAS

- 1- ¡Sin miedo a vender!
- 2- Taller vivencial-Vendiendo con Efectividad
- 3- Los 7 pecados capitales de las ventas y el servicio en la era de la transformación
- 4- La arquitectura de tu éxito personal y profesional
- 5- Servir y vender el mismo verbo
- 6- Los 10 mandamientos para enamorar a un cliente en punto Fijo.

LOS PROCESOS
DEFINIDOS, MONITOREADOS Y ACTUALIZADOS

ALDO
Cutiérrez
Mentor de ventas
& servicio al cliente

AUTOR Y CONFERENCISTA DE:

SERVICIO AL CLIENTE

- 1- Sonría, está sirviendo
- 2-Clientología, el arte de servir
- 3-Tu jefe soy yo

MERCADEO

- 1- Marketing Médico- Guía no invasiva
- 2-Emprendimiento en Marketing Digital
- 3-Las 3 claves del Marketing Deportivo

