



2025

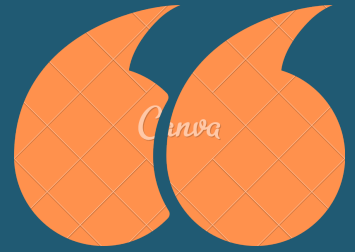
KATHY YDROVO

**MENTORA DE NEGOCIOS
EXPERTA EN VENTAS**

 **CEO KOLVOZ**



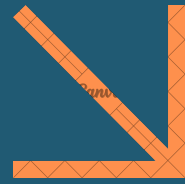
02



**CUENTO CON MÁS
DE 20 AÑOS DE
EXPERIENCIA EN
VENTAS,
MERCADÉO B2B Y
ENTRENAMIENTO
DE EQUIPOS
COMERCIALES**

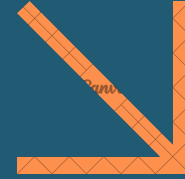


KATHY YDDROVO, MENTORA DE NEGOCIOS



LO QUE HAGO

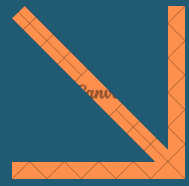
Mi propósito personal es **ayudar a empresarios** a crecer a través de **mentorías prácticas** y **acompañamiento especializado**.



MI FILOSOFÍA

Doy un enfoque integral, con el fin de guiar a los clientes en el **camino hacia el éxito** en **liderazgo** y **ventas**, asegurando que cada paso esté cuidadosamente diseñado y ejecutado para alcanzar **resultados tangibles y duraderos**.

04

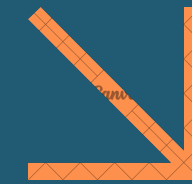


KY

MENTORA DE NEGOCIOS

Acompaño a dueños, gerentes y líderes a superar **desafíos empresariales** con soluciones efectivas y prácticas.

Mi enfoque es claro: **priorizar necesidades, optimizar estrategias y generar crecimiento real en negocios y personas.**



EXPERIENCIA EN....

Procesos comerciales, liderazgo de equipos y desarrollo de estrategias de ventas.

Mercadeo, telemarketing, RRHH y gestión de equipos comerciales.

Optimizar estrategias comerciales para aumentar visibilidad, atraer clientes, cerrar ventas y fidelizar

MIS SERVICIOS

01

MENTORÍAS

¡LLEVA TU EMPRESA AL SIGUIENTE NIVEL!

Dirigido a directivos y comerciales que buscan maximizar su rendimiento y alcanzar sus objetivos empresariales. A través de un enfoque personalizado y práctico, ayudo a potenciar sus habilidades de liderazgo y a enfrentar los desafíos empresariales para transformar sus metas en logros concretos.

02

FORMACION COMERCIAL

¡TRANSFORMA TU EQUIPO Y ALCANZA EL ÉXITO CON UN ENFOQUE DIFERENCIADOR!

Estrategias personalizadas que maximizan el potencial de tu equipo. Ayudo a alinear la visión de tu negocio con el talento humano, creando herramientas innovadoras que elevan el rendimiento. Ofrezco técnicas efectivas y clave que no solo mejoran el desempeño, sino que garantizan resultados de ventas.

03

CONSULTORÍA DE PROCESOS

**¡HAZ EL CAMBIO HACIA UN FUTURO MÁS
EXITOSO!**

Ayudo a transformar las ventas B2B con un enfoque centrado en las personas y procesos. Ofrezco una perspectiva nueva y herramientas efectivas para optimizar la eficiencia y productividad.

04

TALLERES PRÁCTICOS

¡MEJORA EL RENDIMIENTO DE TU EQUIPO!

Transforma la organización con ejercicios prácticos que generan documentos concretos para implementar una alineación efectiva. A través de actividades interactivas, los participantes desarrollan habilidades clave para liderar y enfocar a sus equipos.

05

FORMACIONES PERSONALIZADAS

¡ENCUENTRA EL PROBLEMA, MEJORA TU ESTRATEGIA E IMPLÉMENTALA!

Diseñadas para diagnosticar y mejorar el rendimiento de equipos y procesos comerciales, estas estrategias y tácticas garantizan resultados. Programas de formación totalmente personalizados, adaptándose a las necesidades específicas de cada cliente.

06

CHARLAS Y CONFERENCIAS

¡IMPULSA TU ÉXITO COMERCIAL HOY MISMO!

Transforma tu negocio con herramientas prácticas, dinámicas y efectivas. Enseño metodologías disruptivas para alinear personas y equipos comerciales y así mejorar el desempeño organizacional.

CHARLAS Y CONFERENCIAS

Tema 1

Las ventas son la consecuencia de un camino bien hecho.

Tema 2

¿Cómo acelerar las ventas con mentalidad de triatleta?

Tema 3

¿Cómo aumentar las ventas en la situación actual del país?

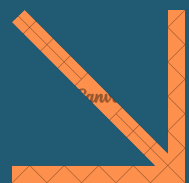
Tema 4

Emprender, un amor incondicional.

Otros temas

Dime tus necesidades puntuales y armemos juntos la charla que necesites, hecha a tu medida.

9



MI DIFERENCIAL



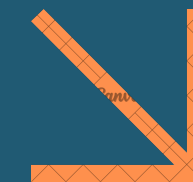
KATHY YDROVO

Deportista



KATHY YDROVO

Empresaria, gerente y comercial

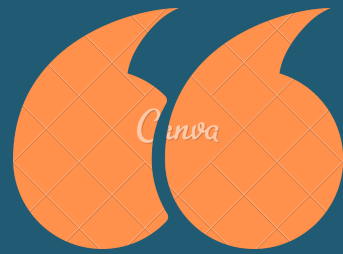


DEPORTE Y VENTAS

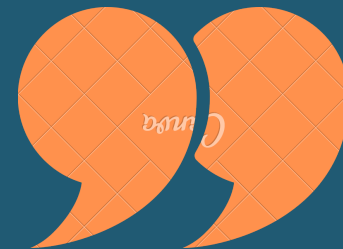
Llevo 20 años **practicando a fondo diferentes deportes** y se que la disciplina, la perseverancia, el entrenamiento continuo, la concentración, el saber corregir los errores a tiempo, las evaluaciones constantes y el autocontrol, logran resultados óptimos.

En los **equipos comerciales** ocurre lo mismo, así que todo esto que traigo del deporte y las enseñanzas que me deja, **lo pongo en práctica en mis mentorías y cursos.**

Igualmente, **utilizo el eneagrama**, que hace parte de mi conocimiento a fondo de cada equipo comercial, para **entender la personalidad** de cada miembro y **potencializarla para alcanzar el éxito..**



**LAS VENTAS SON
EL RESULTADO
DE UN CAMINO
BIEN HECHO**



KOLVOZ



KATHYYDROVO_KOLVOZ



KOLVOZ Y
KATHY YDROVO

