

PEDRO ELOY

Productividad, ventas y atención al cliente

Pedro Eloy ha sido reconocido por muchas instituciones como emprendedor nato, su pasión está puesta en el Servicio al Cliente, la Productividad y las Ventas, pasión que lo llevó a emprender negocios creativos en estos rubros.

Pedro es Ingeniero en Sistemas y tiene una MBA con especialidad en Comercio Internacional, además de diversos diplomados, seminarios y certificaciones. Es autor Best Seller en Amazon y recientemente la Editorial Profit le publicó el libro "El Ciclo de la Erosión" enfocado en la innovación personal y la prevención de la erosión empresarial.

Fue conductor del programa de Radio "Dinero Inteligente" transmitido por el 94.9 de FM durante 5 años y en el 2016 fue galardonado como "Líder Inspirador del siglo XXI" por la Global Quality Foundation y recibió el reconocimiento en el 2018 como "Mérito a la Excelencia Profesional" por la UANL.

Trabajó durante años bajo el liderazgo de Stephen Covey, y actualmente es colaborador de Imagen TV y uno de los Speakers más solicitado por la forma de conectar con el público, Pedro es Conferencista TEDx y recientemente fue nombrado Empresario del Año.

Es fundador del Grupo Percepciones y el creador de una de las metodologías de ventas y servicio más exitosas en México. Considerado una de las voces más influyentes en la red profesional de LinkedIn, ha llegado a millones de personas con sus reflexiones, siendo considerado por muchos como "la voz de la hospitalidad" y uno de los referentes del servicio al cliente y la comercialización en Latinoamérica.





CONFERENCIAS Y TALLERES

01.

Experiencia del cliente y hospitalidad.

02.

Los 8 elementos del éxito en los negocios.

03.

**Ventas que conquistan.
De vendedores a CX Sellers.**

04.

**Productividad personal.
7 pasos de la productividad personal.**
